

## ZAMYŠLENÍ ABSOLVENTA LEDNICKÉ FAKULTY

Začátek profesního života každého z nás, dovolím si říci, je nejrůznější obdoby života. Jeho kořeny má zapuštěné hluboko do studentských let a pravděpodobně ještě mnohem hlouběji do doby, kdy se formují zájmy a vědomostní zázemí, jež modeluje naše přístupy k řešení úkolů, ke kolegům a sobě vytyčeným cílům.

Zejména ty asi ze všeho nejvíce ovlivňují první kroky ještě řádně „zeleného“ absolventa vyprodukovaného ve snaze zvládat nejširší možnou paletu činností, soustředící se při svých studiích na témata „pravdě“ odborná. Obrovská přehršel dat, kterou je nutno memorovat, tak zastihuje lehce irelevantní skutečnost – tedy, že data je třeba umět smysluplně využít v reálu. Vždy jsem se zamýšlel nad tím, jak je možné, že vědomostmi „nadupaní“ inženýři produkce české, jaksi obtížně navazují pracovní vztahy se subjekty ve svém vlastním oboru v Česku, nemluví o firmách v zahraničí. Zcela nové světlo na věc vrhl holandský vzdělávací systém jehož poznání a způsob výuky se diametrálně liší od českých. Budiž následující řádky píchnutím do vosího hnízda a snad i inspirací. 80 : 20 je poměr, nad jehož významem v ekonomice a v životě netřeba dlouze laborovat. V podobném poměru se nese, i když u každého jinak, vztah mezi získáváním bibliografických dat a jejich použitím u nizozemských a českých studentů. Zatímco první v řadě využijí 20 % času k získání teoretických poznatků a zbytek k jejich uplatnění v praxi, u Čechů – studentů se jeví vztah zcela opačně.

Vážení čtenáři, který právě držíte v ruce náš bulletin, vězte prosím, že není mou snahou obhajovat diletantský přístup typu „vše je na Internetu“. Jsem si jist, že jste se setkal/a s čerstvě absolujícími, kteří, ač obor zahradnický je do značné míry praktickou záležitostí, neměli jakoukoliv zkušenost s praktickým vykonáváním díla zahradnického. Výsledky se nerodí a rodit nebudou bez úsilí, v tomto případě na obou stranách. Z pozice zájemce o vstup do klubu úspěšně podnikajících nebo zaměstnaných v oboru je třeba silně zapracovat na cizích jazycích a především se zajímat o profesní život ještě před tím, než skutečně nastane. Navštěvovat odborné výstavy, jezdit po praxích a „vlézt všude, kam se dá“ je úkol náročný časově i finančně; třeba na něj nahlížet jako na investici do zajímavosti životopisu, především pak do schopnosti se adaptovat v nové roli. Jazyková vybavenost člověka nastartovaného do praxe by zcela jistě neměla končit u třetí lekce angličtiny, ba co více, rozvoj jazykových schopností v Evropě je předpokladem úspěšného rozvoje byznysu a musí pokračovat i v průběhu pracovního poměru nebo podnikání. Motivace studentstva může být nevděčným úkolem s nízkou úrovní výsledků, naneštěstí pro firmy zajímající se o zisk mladé krve je to jedním z mála relevantních kanálů. Opět bych si pro pomoc s nastíněním našel do království nizozemského. Vyšší a vysoké odborné školy, kde se provádí aplikovaný

výzkum na tomto spolupracují velice úzce s firmami a nezřídka se stává, že tyto jim poskytují prostředky (materiální i jiné) k uskutečnění výzkumu. Vzájemnou výhodou systému je na straně firem řešení odborných otázek, na druhé setkání se studenta s holou realitou nepřikrášlenou akademickým prostředím. Ze vztahů tohoto typu (předpokládáme-li zodpovědný přístup studenta, jež celou věc nepovažuje výhradně za samoučelný krok k získání výsledného diplomu) vzhází nezřídka nabídka pracovního poměru. Je třeba podotknout, že úkoly jimiž se v rámci spolupráce studenti zabývají, mohou mít ve svém důsledku podstatný vliv na směřování firmy (strategie na cizích trzích, kontakty v cizině apod.) Bezpečně lze prohlásit, že pro člověka který prošel podobnou etapou je daleko jednodušší přijmout rozhodnutí o sobě samém na začátku profesní kariéry. Existence zkušenosti s prací na

problému v kolektivu hostitelské firmy má lví podíl na tom, zda se „zelenáč“ vydá po svém, či zvolí zaměstnanecký poměr. Vzdělání vtiskne člověku do rukou pouze nástroj – jakoukoliv již ten má kvalitu. Opačnou stranou mince, na níž bylo již poukázáno, je vnitřní přesvědčení čeho v životě dosáhnout. Přirozenou vlastností lidí je snaha vyhnout se nejistotě – ovlivněna výchovou, vrozenými vlohami a samozřejmě již zrozeným vzděláním. Rozhodnutí o zahájení nezávislé činnosti vyžaduje jisté zkušenosti a odvahu, ale přináší – za předpokladu soustředěné a poctivé práce, dobrý pocit nezávislosti. V protikladu k tomu stojí zapojení se do činnosti vybrané společnosti. Vyličevo v této souvislosti, mohlo by se

zdát, že se jedná o možnost až druhou v pořadí. A přece, většina lidí začíná svou dráhu právě takto. Prostředí firem skýtá jedinečnou možnost se naučit (pokud schopnosti kolektivní spolupráce nebyly nabyty studiem) pracovat v kolektivu – faktor namnoze zásadní v celkovém úspěchu. Připraven člověk musí být na nejvyšší možnou úroveň porozumění kolegům, empatii a ochotu vzdát se malé části svého ega ve prospěch kolektivu. Taktéž je si třeba nutně uvědomit, že ostatní opravdu nemohou vědět, co si člověk myslí a být připraven vše vysvětlit detailně a přesně správným osobám. Firma je tělem a myšlenky její krví, která musí bez přestání v těle proudit, aby ho držela v dobré kondici. Vše je otázkou zvyku a toto „tělo“ může jednotlivým svým orgánům poskytnout ochranu a bezpečí při vlastní dobré funkci jednotlivých jeho částí – tedy zaměstnanců. Je na zvážení, zda vystartovat do života jako sólista, neb se stát součástí organismu. V každém případě je dobré na to, že jednou bude každý postaven před takovou volbu, myslet již při přípravě a nepodcenit ji. Naprosto jinak se s partnery v byznysu nebo s potenciálním zaměstnavatelem jedná na základě zajímavého životopisu. S pozdravem a nadějí, že vám některá z myšlenek bude dělat společnost.

Martín Fokt, Absolvent ZF v Lednici 2009



ARBOEKO s. r. o.  
Obříství 230  
277 42 Obříství  
tel.: 315 683 151  
fax: 315 683 154  
arboeko@arboeko.com

ARBOEKO s. r. o.  
Smržice 550  
798 17 Smržice  
tel.: 582 381 500  
fax: 582 381 503  
smrzice@arboeko.com

Kontakt pro Slovensko:  
tel. 00420 315 683 151  
fax: 00420 315 683 154  
mob. 00421 902 288 632  
mail: slovensko@arboeko.com

Dobrý deň, keď mi bolo oznámené, že mám pripraviť článok do ďalšieho čísla nášho periodika, povedal som si, že to nebude problém. Ale akonáhle som si sadol k tomu prvý krát uvedomil som si, že je momentálne toľko tém o ktorých by sa dalo písať, že som radšej zatvoril počítač a išiel sa vyvetrať. Nakoľko, ale termíny sú u nás dané a neúprosne, nezostáva mi nič iné ako sa k tomu vrátiť, urobiť selekciu a v stručnosti zhodnotiť posledných pár mesiacov.

Začnem asi výstavou, ktorá mala opäť vysokú návštevnosť. Účastníci tejto akcie iste zaregistrovali novinky, najmä čo sa týka spôsobu objednávania. Podľa ich reakcií, išlo o zmenu k lepšiemu. Každý rok si hovorím, čo ešte vymyslieť aby naši zákazníci boli spokojnejší a niekedy mám pocit bezradnosti. Našťastie sa nájde vždy nejaká mladá krv, svieži vietor medzi kolegami a nové nápady sú na svete. V tomto vidím výhodu firmy veľkosti Arboeka. Keď som premyšľal nad mojou hlavnou dnešnou témou, ihneď som zavrhol počasie a šport. O počasí už nemá význam písať, aj tak si robí čo chce a nám nezostáva nič iné len sa prispôbiť. No a čo sa týka športu, fanúškovia čo sledujú hokej ma asi pochopia, že k niektorým témam nie je fakt dobré sa vracat, aby sme nemuseli zvrac... (to sa dokonca aj rýmuje). Zisťoval som, že aj niektorí z vás majú básnický talent. Budem citovať obdržaný email po zaslaní aktuálnej ponuky na 19. týždeň, s tým že v prílohe som poslal veľmi optimistický tip na výsledok zápasu Slovensko – Česko, 4 : 2. „to je dobré ale asi trochu nereálne, ale ak to dáme, tak si toho veľa objednáme“. Určite viete ako to dopadlo, no a zákazník... si nič

neobjednal. No, ale teraz už k vážnej téme. Tou témou bude otvorená kritika. Kritika do našich radov – medzi nás záhradníkov, projektantov, stavbárov, úradníkov... no proste medzi ľuďmi, ktorí majú čo dočinenia s výsadbami verejnej ale i súkromnej zelene. Roky si hovorím, aké to bude raz krásne keď človek, ktorý sa stará o zeleň bude v spoločnosti považovaný minimálne za tak dôležitého ako je politik, športovec, doktor..., veď ako by dnes vyzerala planéta bez nás záhradníkov. V minulosti stávali šľachtici pre svojich záhradníkov obydlia, boli to uznávané ľudia. Ale tohto okamžiku sa asi nikdy nedožijem. Prečo? Odpoveď je jednoduchá – PENIAZE. Všetko sa točí okolo tohto pojmu a ľudia sú buď nútení, alebo proste chcú sa tomuto prispôbiť. No a tým sa rozkrúca kolotoč, ktorý len tak niekto nezastaví. Cenovou vojnou sa postupne potláča reťazec: pestovateľ – veľkoobchod – maloobchod a tým sa dehonestuje práca ľudí v tom ktorom článku reťazca. Potom sa stáva, že do tohto boja zasiahnu ľudia bez znalostí, bez záhradníckeho vzdelania a pokiaľ majú možnosť si nakúpiť priamo u pestovateľa, je tu niečo špatné. No a oni idú ďalej, povedia si, človeče to je super kšeft a zrazu je na svete nový „záhradník“.

Načo máme záhradnícke školy? Veď na kreslenie projektov stačí počítačový program, na realizáciu záhrady rýľ, motyka, príviesny vozík, no a na eurofondové akcie, dobrý kamarát v pozadí? Prečo nie je na Slovensku Cech záhradníkov, ktorý by hájili česť tohto remesla? Ako je možné, že sa na projektoch sadových úprav, pri tvorbe cenových ponúk stretávam s tým, že je tam razítko stavebného architekta? Ako je možné, že záhradný architekt vo výpise rastlín napíše k latinským názvom úplne nezmyselné slovenské názvy a zavŕši to tým, že tam chce vzrastlý

strom o obvodom 12-20. Na môj dotaz, čo tým myslel, mi odpovie, že stačí aby mal tak okolo dvoch metrov. Ako sa potom vyhodnocujú takéto verejné súťaže, keď ani „záhradný architekt“ nevie čo tam projektuje! Veľa krát sa stretávam s vašimi sťažnosťami ako vás cenovo likviduje konkurencia. Koľko sa v minulosti platilo za trávnik, koľko sa výsadbu rastliny... a kde sú ceny dnes. Skúste si zavolať domov murára, elektrikára, alebo iného remeselníka a povedzte mu, že mu dáte o dvadsať, tridsať percent menej ako minule. Obloží vám tu kúpeľňu? Vykašle sa na vás. No ale zažil som prípady, keď prišiel záhradník za majiteľom a povedal mu, že mu spraví záhradu o dvadsať percent lacnejšie ako konkurencia a to nevidel ani projekt a ani záhradu. Je to normálne! Jeden môj kamarát mi povedal, že takéto ľudí by mali strieľať. Ale kto by rozhodoval koho zastrelí a koho nechať? No a koľko by tu zostalo potom obyvateľov. Ja mám iný návrh. Osveta, osveta, osveta! Noviny, časopisy, televízia, školy, ale predovšetkým kvalitne odvedená práca by mali otvorili oči verejnosti, aby národ zistil, že aj to čo niekto vypestuje, zasadí, ostríhá má nejakú hodnotu a je za tým úsilie mnohých ľudí. Musí sa zlepšiť kvalita verejných výsadeb, aby sa nestávalo, že sa vysádzajú polomŕtve rastliny o ktoré sa potom nikto nepostará a potom si môže nezáujemný povedať. Vidíš to! Čo tu ten záhradník nasadí! Tomu je škoda za to platiť, to môže nasadiť každý! No a ide a založí si „záhradnícku firmu“.

Prajem vám úspešný zbytok sezóny a pekné dovolenkové a prázdninové chvíle strávené v kruhu blízkych.

Roman Mičian, slovensko@arboeko.com

**Pravidelné okénko - Co právě děláme v našich školkách**



Vyvazování terminálu je velmi důležitý krok během měsíce května, jediné tak se zajistí, aby strom měl dobrý základ pro rostoucí hlavní terminál.



Bambusy umísťované k nově naškolkovaným mladým alejovým stromům jsou podmínkou pro vypěstování kvalitních rostlin s rodným kmenem.

Petr Valný

**SOLITÉRA JAKO STROJ ČASU**

Solitéra, již vyslovení tohoto slova, značí něco speciálního, exkluzivního. Stejně tak i solitéry v zahradách tvoří něco, co upoutá pozornost majitele zahrady, návštěvy či kolemjdoucích. Solitéry jsou dřeviny, které svým habitem, význačným kvetením či jinými svými vlastnostmi působí jako umělecká díla. V zahradách se umísťují do exponovaných míst, kde se často můžeme kochat jejich výjimečností. Stejně jako mají solitéry své místo v zahradách mají své místo i na našich Cash&Carry. Stávají se důležitým zahradním artiklem i specializací mnohých školek. Zákazník si takto kupuje vzrostlou dřevinu s okamžitým efektem, na který by jinak musel čekat mnoho let. S jistou nadsázkou lze tedy říci, že se jeho zahrada díky solitérním dřevinám posouvá v čase dopředu. Kupuje si vlastně strávené roky odborné práci školkaře, které by musel s touto dřevinou odedřít sám a často ještě s úplně jiným výsledkem.



Každoročně osobně vybíráme to nejlepší z evropských školek a nabízíme na našich Cash&Carry. Největší výběr těchto solitérních dřevin je tradičně na jaře a na podzim, ovšem i ve vrcholném létě je s čeho vybírat. Dle dispozic zákazníka můžeme také solitéry zajistit ze zahraničí, na vyžádání je možno připojit i fotografii konkrétního jedince. Přijďte se přesvědčit osobně.

**Jarní sezóna v plném proudu**

Nestihám, nemám čas, letos je toho nějak moc, potřebuji zařadit to a támhle to... takovéto a další podobné výrazy jsou od zahradníků v jarním období slyšet velmi často. Buďme za to rádi, znamená to, že je práce a to je dobře. Jakmile by se na jaře neprodávalo, tak je to známka toho, že je něco špatně. Kdo si vybral zahradnický obor, tak se s tím již musel nějakým způsobem vnitřně vyrovnat a ví, že náš obor je sezónní.



Jsmo si velmi dobře vědomi drahocenného času a snažíme se Vám nějakou tu chvilku ušetřit naší službou – elektronickým obchodem. Každý týden věnujeme hodně energie a sil na aktualizaci našeho e-shopu, který naleznete na adrese [www.eshop.arboeko.com](http://www.eshop.arboeko.com). Nabídku jednak neustále rozšiřujeme a pak hlavně pravidelně obměňujeme fotografie stávajících položek, díky čemuž budete mít při vyplňování objednávky z pohodlí domova pocit, jako byste byli přímo u nás na záhonech. Navíc pro Vás pokaždé máme akční nabídku, do které vybíráme atraktivní a zajímavé sorty. E-shop se aktualizuje vždy v pátek a při obdržení objednávky do pondělí garantujeme závoz rostlin do pátku stejného pracovního týdne, až přímo k Vám, do zahradního centra. Nemusíte tedy myslet na žádné zajištění dopravy. Pokud si vyplníte své prodejní ceny, zboží obdržíte označené Vaší prodejní cenou, což Vám ušetří další čas a peníze. Přeji Vám alespoň chvilku času a klidu.

Věra Vašatová

**ZELEŇ - SYMBOL MODERNÍ OBCE - PROJEKT 2011/2012**



Zatímco v mnohých městech naší republiky už celkem dobře funguje určitá strategie v rámci rozvoje městské zeleně, ve většině obcí tomu tak není. Tato skutečnost dala za vznik myšlenky připravit celorepublikovou kampaň na podporu povědomí o zeleni právě v obcích České republiky. Součástí projektu je spolupráce s měsíčníkem Moderní obec, kde v pravidelné rubrice Životní prostředí vychází

články o zeleni. Kromě toho budou probíhat na krajské úrovni semináře určené pro zástupce obecních úřadů. Akce pak vyvrcholí celorepublikovým seminářem na Zahradnické fakultě v Lednici na Moravě v únoru 2012. Do projektu je zapojeno několik zahradnických firem a i Zahradnická fakulta v Lednici na Moravě. Věříme, že tento projekt může být na mnohých místech pozitivním impulsem pro zahájení řešení otázky veřejné zeleně, a to jak v intravilánu, tak i v extravilánu obce.

Pavel Kafka



## OHLÉDNUTÍ ZA „EVROPOU V OBŘÍSTVÍ 2011“



V termínu 18. – 20. 1. 2011 proběhla v našem areálu v Obříství tradiční akce pro zahradní centra – kontraktační výstava „Evropa v Obříství“. Výstava samotná doznala po roce jen drobných změn. Nabízený sortiment byl abecedně seřazen a obsahoval okrasné stromy a keře, konifery, popínavé dřeviny, rododendrony, okrasné trávy, sortiment vodních rostlin, atd. Pro zákazníky bylo připraveno bohaté občerstvení, hrála cimbálová kapela a panovala dobrá nálada. Nejvýraznější

změnou oproti předchozím ročníkům byla možnost objednání veškerých rostlin prostřednictvím internetu a to buď přímo na výstavě nebo z pohodlí svého domova či kanceláře. Zákazník tak měl možnost objednat „online“ a byl informován o aktuálním dostupném množství jednotlivých rostlin. V internetovém katalogu byly také aktuální fotografie všech nabízených položek. Výstavu ozdobila opět velmi vysoká návštěvnost a to zejména v prvních dvou dnech. Akce je primárně zaměřená na provozovatele zahradních center, navštívilo jí však i hodně realizačních firem, vidět jsme mohli známé osobnosti českého zahradnictví a den

po jejím skončení si nashromážděný sortiment prohlédli studenti několika zahradnických škol. 7. ročník výstavy „Evropa v Obříství“ tedy splnil po všech stránkách naše očekávání!

### Okénko kreslíře Jaroslava Kerlese



### Aprílové počasí

Jarní sezóna opět nastala a prověřila připravenost nás zahradníků. Dokonce i ti, kteří byli jak se patří na jaro připraveni, byli asi překvapeni tím, s jakou rychlostí přišly teplé dny. Na mnoha místech se ještě tyčily majestátné hory nahnutého sněhu a kolem nich se již vesele navázely rostliny na prodejnu. Jaro přišlo s prudkostí sobě vlastní a s teplotami, které někdy nebyly ani tak jarní, jako spíše letní. Zdálo se, že to má paní Zima spočítané. Opět se ale ukázala síla přírody a zkušenost starých pranostik. A tak k nám Ledoví muži přišli o týden dříve a v některých zahradních centrech dokázali vykouzlit pohádkovou scenérii ledem pokrytých rostlin. A i tyto vzácné momenty krásy a zároveň strachu o rostliny k jaru určitě patří. Vždyť jaké by to vlastně bylo jaro, kdyby nebylo tak úžasné?

David Podhorský

### STROMY PRO „LETNÍ SEZÓNU“

V době, kdy již pomalu končí možnost expedice klasicky dobývaných stromů, přichází firma Arboeko opět s nabídkou stromů pro letní výsadby pěstovaných technologií „Airpot“ z produkce v Obříství a „Airpot-tašky“ z produkce střediska ve Smržicích. Kompletní nabídku napěstovaných druhů a kultivarů najdete v příloženém letáku nebo v Nabídkovém katalogu firmy Arboeko 2010/2011 na straně 32-34. Po dotazu na naši firmu – jsme schopni nabídnout i stromy jiných druhů a velikostí z dovozu pěstovaných stejnými technologiemi. **Takto napěstované stromy budeme expedovat od 5. 6. 2011. POZOR** - největší pozornost při práci s Airpoty je třeba věnovat povýsadbové péči, a to hlavně pravidelné závlaze a ukotvení stromů.

Ivo Hál

### Trh pracovních příležitostí Lednice na Moravě 2011

I letos jsme se účastnili čtvrtého kontraktačního setkání studentů a zaměstnavatelů „Trhu pracovních příležitostí“ v Lednici, který se konal 22. 02. 2011 pod záštitou Zahradnické fakulty. Toto setkání má za cíl umožnit navázat vztah mezi studenty a jejich potencionálními zaměstnavateli. Dopoledne jsme jako ostatní firmy prezentovali naši společnost krátkou ústní prezentací v aule školy, která byla zaplněna studenty posledních ročníků. Odpoledne pak bylo vyhrazeno pro individuální prezentace firem v jednotlivých třídách formou informačních stánků. Náš stánek mohli studenti nalézt i po čichu, jelikož jsme si pro ně navíc s propagačními materiály připravili lákavé občerstvení formou chlebičků a čerstvých řízečků. Hlavním cílem naší prezentace, bylo nabídnout a zaujmout studenty naším Trainee programem. Jedná se o jednoletý program určený vybraným absolventům, na základě otevřeného výběrového řízení a závěrečného pohovoru s ředitelem společnosti. Během tohoto programu v období 1 roku absolventi získávají nové znalosti, rozhled a praktické zkušenosti. Dále je to pro ně zajímavá příležitost setkat se s různorodostí obsahu pracovních míst naší společnosti a také poznat jednotlivé výrobní a obchodní procesy. Na zá-



kladě absolvování tohoto Trainee programu pak dokážeme nabídnout absolventům pracovní místo „na míru“ jejich schopnostem, dovednostem ale zároveň i našim potřebám. Těší nás, že v uplynulých 2 letech jsme mohli díky tomuto programu rozšířit náš stálý pracovní tým o mladé, aktivní a iniciativní lidi přímo ze zahradnického oboru. Proto i letos věříme, že se nám opět podaří najít zajímavé zájemce a tak dveře čerstvým absolventům otevíráme dokořán.

Renata Vančurová

### Personální okénko

Na začátku letošního roku jsme s potěšením opět rozšířili náš pracovní tým v Obříství o další zaměstnance, které jsme zařadili mezi naše stálé pracovníky. Jsou nám velkou posilou ve výrobním středisku okrasné školky v Obříství, kde zastávají pozici Zahradník. Jsou jimi:

**Dorók Marian** - vystudoval Střední zemědělskou technickou školu v Lučenci. Do naší firmy nastoupil po šestileté pracovní zkušenosti ve firmě Unilever PTZ v Nelahozevsi, kde nasbíral bohaté zkušenosti na vedoucí pozici v oblasti koordinace expedice a vedení týmu. Jsme rádi, že se pan Dorók vrátil ke svému vystudovanému oboru a je pro nás přínosem.



**Mareček David** - vystudoval Gymnázium F. Palackého v Neratovicích. Svou profesní kariéru začal ve stavební firmě na pozici zástupce vedoucího. Další zkušenosti pak nasbíral na pozicích operátora a iv bankovníctví. Jeho kladný vztah k přírodě ho dovedl až do naší společnosti, kde byl přijat na pozici pomocného zahradníka pro podzimní sezónu 2009, díky které se vypracoval až mezi náš stálý tým.



Velvyslanectví České republiky v Bukurešti si dovoluje informovat, že **ve dnech 1.-2. června 2011 se uskuteční České dny v Temešváru**

V rámci Českých dnů proběhne odborný dvoudenní seminář věnovaný zahradnictví, veřejné zeleni a okrasným dřevinám, jehož slavnostním vyvrcholením bude výsadba aleje vzrostlých stromů – daru Svazu školkařů ČR městu Temešvár a společenský večer.

K účasti na Českých dnech si Vás srdečně dovoluji pozvat partneri akce, kterými jsou Velvyslanectví ČR v Bukurešti společně s Radnicí města Temešvár, Mendlovou univerzitou v Brně, Banátskou zemědělskou a veterinární univerzitou v Temešváru, Svazem školkařů ČR, Česko-rumunskou smíšenou obchodní a průmyslovou komorou a Asociací zahradních architektů Rumunska





# CO PŘIPRAVUJEME NOVÉHO PRO NADCHÁZEJÍCÍ JARNÍ SEZÓNU

(Pravidelné informace o našem sortimentu – sortiment kontejnerovaných dřevin)

## WEIGELA

Rod Weigela zahrnuje asi 12 druhů, jejichž domovinou je Japonsko, Korea, a Čína. Jsou to opadavé vysoké keře s většími vejčitými vstřícně postavenými listy. Květy jsou velmi atraktivní zvonkovité až trubkovité a na keřích jich je velké množství. První kultivary vznikly v roce 1845 a od té doby patří tento druh k nejrozšířenějším v našich zahradách. Výhodou weigelii je, že začínají kvést až relativně pozdě, to je po odkvetu jarních keřů a vydrží kvést po celé léto. Mrazuvzdornost: -29 °C

### *Weigela florida Bristol Ruby*

je opadavý nenáročný keř dorůstajícího výšky 2 m. Kvetě růžovými květy od května do července a má rád plné slunce. Stejně jako ostatní Weigelie snáší ovzduší zatížené exhalacemi, vysazuje se do skupin i jako solitera, dobře snáší i řez a proto je použitelný jak do volných tak tvarovaných živých plotů.



*Weigela florida Candida* vytváří mohutný rozložitý 3 metry vysoký keř a kvete většími bílými květy, které se vzácně zbarvují do růžova. Má rád polostín až plné slunce a vlhčí polopropustné půdy. Kvetě od konce května do začátku července.



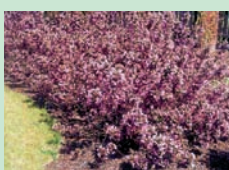
*Weigela florida Eva Rathke* je jednou z nejbohatěji kvetoucích Weigelii, která dorůstá do 1,5–2 metrů a je opravdu působivou kvetoucí soliterou, je stejně jako ostatní Weigelie plně mrazuvzdorná a pro kompaktní růst a bohaté kvetení doporučujeme po odkvetu seříznout až o třetinu



*Weigela florida Minor Black* je jeden z novějších kultivarů s krásně tmavě zelenopurpurovými listy a růžovofialovými květy. Dorůstá 50–70 cm a je širší, než vyšší, listy jsou tužší a jsou používány i do vazeb pro svou jedinečnou barvu.



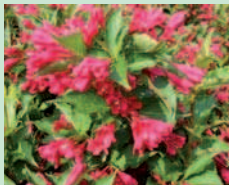
*Weigela florida Nana Purpurea* je nižší keř dorůstající 50–60 cm, kvete tmavě růžovými květy se světlejším středem a krásně tmavými listy. Má ráda propustnou půdu a plné slunce, kvete od konce května do července a stejně jako ostatní Weigelie zakvete v omezené míře i na podzim.



*Weigela florida Victoria* je tmavorůžově kvetoucí kultivar s nachovým listem sameťového vzhledu. Kvetě v květnu až červenci a dorůstá do výšky 1,5 m. Je vhodná do volně rostoucích kvetoucích živých plotů i jako solitera.

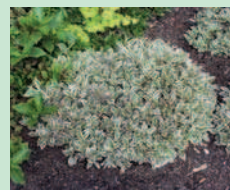


*Weigela Piccolo* je jednou z nejnižších forem Weigelie a pro svojí bohatost a délku kvetení (V.–VII.) je velmi oblíbenou půdopokryvnou dřevinou, kvete sytě růžovými květy a má jasně zelené opadavé listy. Kvetě na loňském dřevě a jako ostatní Weigelie je i Piccolo v našich podmínkách absolutně mrazuvzdorná.

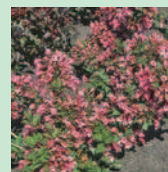


*Weigela 'Suzane'* kvete v květnu světle růžovými květy, listy sytě zelené s bílým okrajem. Kompaktní růst, výška max. 150 cm.

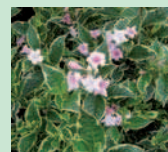
*Weigela florida 'Verweig Monet'* je kompaktní keř dorůstající max. 60 cm výšky a 1 m šířky. Velmi pestré, dekorativní, trojbarevné listy se zeleným středem a růžovobílými okraji. Květy tmavě růžové až fialové na konci května a v červnu. Pro udržení kompaktního tvaru je dobrá rostlina zastříhávat.



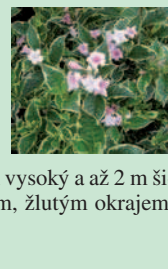
*Weigela 'Minuet'* je kompaktní odrůda dorůstající kolem 1,5 m, květy tmavě růžové, listy tmavě zelené s nádechem do červena. Cenná pro pěkný kontrast růžových květů na pozadí tmavých listů.



*Weigela florida 'Nana Variegata'* je kultivar s výrazným, bíle panašovaným listem. Výška max. 1,5 m. Kvetě světle růžově na přelomu května a června. Významná pro svůj dekorativní list.



*Weigela florida 'Sunny Princess'* je přibližně 1,5 m vysoký a až 2 m široký keř. Velmi dekorativní zelené listy s výrazným, žlutým okrajem. Květy růžovofialové.



*Weigela florida 'Verweigh Van Gogh'* je kultivar podobný s Weigela florida 'Verweig Monet', roste však o něco rychleji a jeho listy jsou drobnější a méně pestrobarevné.



*Weigela middendorffiana* je široce rozložitý keř s výškou kolem 1,5 m a šířkou do 2 m. Listy svěže zelené, květy připomínající zvonky jsou zpočátku bíloželené, později žlutozelené. Kvetě v květnu.



*Yucca aloifolia* - Tato stromová juka dorůstá ve své domovině i několika metrů. Tvoří tenčí kmen s úzkými tmavozelenými listy. Mrazuvzdornost: -14 °C

*Yucca filamentosa* - Typická juka, která vypadá spíš jako tráva nebo palma. Má tuhé, podlouhlé, mečovité listy, které vytvářejí přizemní růžici. Jsou zelené až šedozelené a jejich okraj není ostrý. Velké, bílé až krémové květy vykvétají na 1–1,5 m vysokých latách. Kvetou v VI.–VII. Snáší sucho a dobře rostou na slunném místě. Jsou plně mrazuvzdorné, není nutná žádná zimní ochrana. Mrazuvzdornost: -29 °C.



*Yucca fil. Brigit Edge* - Tento barevný kultivar juky má zelené okraje mečovitých úzkých listů a žlutý pruh jejich středem. Vysazuje se na plné slunce, na dobře drenážovaná stanoviště. Kvetě v VI.–VII. Mrazuvzdornost: -29 °C

*Yucca flaccida Golden Sword* - Je to barevný kultivar juky s jasně žlutým pruhem uprostřed listu. Spodní listy poléhají a vytvářejí přizemní růžici. Květy jsou bílé na dlouhých pevných latách. Je nenáročná, a i přes svůj exotický zjev, velmi mrazuvzdorná. Mrazuvzdornost: -26 °C

